

Rubén A. Celedón Vergara

INFORMACIÓN PERSONAL

- | | |
|----------------------|--|
| ▪ Dirección | : Antofagasta 1005, Villa las Palmas Ovalle, Coquimbo. |
| ▪ Rut | : 10.963.387 – 9 |
| ▪ Estado civil | : Casado. |
| ▪ Teléfono Móvil | : +569 714 32 440. |
| ▪ Nacionalidad | : Chilena. |
| ▪ Correo Electrónico | : ruben.celedon@securityst.cl |
| | : ruben.celedon@gmail.com |
| ▪ Web | : www.securityst.cl |

RESUMEN

Soy egresado de Ingeniería Comercial, con experiencia en el área de Marketing, Ventas y Gestión de Negocios. A lo largo de estos años, he tenido participación directa en el desarrollo, implementación, administración, gestión y operación en diversos proyectos orientados a la seguridad. Además de explorar nuevas soluciones para la agricultura en situación de sequía.

En estos años de desarrollo profesional, mis pares, clientes y superiores me perciben como un profesional responsable, analítico, metódico y proactivo, con capacidad y visión para abordar nuevos desafíos. Alta empatía con los clientes en la detección y satisfacción de sus necesidades. Además de poseer muy buena disposición y habilidad para el trabajo en equipo. Tengo experiencia en liderar equipos de trabajos como Jefe de Proyectos en la implementación de gestiones.

EXPERIENCIA LABORAL

Junio de 2014 a la fecha

- **ADMINISTRADOR GIMNASIO PACIFIC CLUB.**

Noviembre de 2009 a la fecha **SECURITY ST EIRL/ INDEPENDIENTE / RUT 76.061.367-3**

- EL Objetivo de Securityst ST, entregar soluciones orientadas a la seguridad perimetral e información, recopilación de fuentes cerradas a nivel de hardware y software. Con socios de negocio y herramientas eficaces de diagnóstico y defensa, con el fin de minimizar las amenazas y riesgos.
Lo anterior es posible, a través de servicios tecnológicos de última generación en criptografía de grado militar, biometría, optronica, telecomunicaciones, herramientas de recopilación de datos, soluciones termal para múltiples propósitos gracias al know how israelí y al patrocinio de la Embajada de Israel en Chile.
- Socios de negocios **Camero** (sensor de microondas tras la pared), **Firstcare** (vendajes de combate), **Counterpath** (software Volp); **Gold Lock** (encriptación GSM); **Septier** (Interceptación GSM y Jammer bloqueador GSM); **NSR** (observación termal y monitoreo); **Techmer** (soluciones de comunicación militar y minería). **Roni** (adaptador de armamento), entre otras.

- Mercado objetivo y clientes bajo NDA: Entel, ANI, Carabineros (Os-9, Os-7, Os-4, GOPE), Ejercito (DINE), PDI (Dpto. Monitoreo, ERTA, Dpto. Antidrogas, Crimen Organizado, apoyo electrónico) Ministerio de Relaciones Exteriores, Ministerio de Defensa, Ministerio del Interior, Fach (Contra inteligencia electrónica).

Junio 2005 - 2008 GLOBAL SOLUTION CONSULTORES/ GERENTE DE CUENTAS

- Fui responsable del desarrollo de la venta y posventa. Penetración, consolidación y rentabilidad de los nuevos productos. Planifiqué la preparación de los planes de corto, mediano y largo plazo.
- Responsable del estudio y análisis de mercado, realicé planes y actividades promocionales en medios escritos y de canales abiertos.
- Fui responsable de detectar oportunidades de negocio y el desarrollo de productos que satisfagan las nuevas tendencias de los consumidores.
- Como resultado de estas gestiones, instaure nuevos cursos de capacitación con distintos profesionales nacionales e internacionales ligados al que hacer informático, extendiendo el desarrollo de la empresa a las regiones de Concepción, Antofagasta, Iquique y Punta Arenas. Creciendo en 36 % (\$240.000.000) en el primer semestre.

2001 – Septiembre 2005 / VIÑA VALDIVIESO Y LICORES MITJANS / ENCARGADO DEL MERCHANDISING

- Desarrollé el conocimiento de los productos de la compañía por medio del merchandising, haciendo que el público meta retenga el producto en la memoria permanente, de acuerdo al Marketing Mix planteado por la gerencia.
- Trabajé la comunicación entre la compañía y los clientes, ocupando los elementos de la presentación, entorno y rentabilidad, buscando destacar el elemento diferenciador del producto aplicando los tres tipos de Merchandising (gestión, presentación y seducción).
- Para la Imagen de Marca, desarrollé actividades promocionales tales como Team Champaña Valdivieso, degustaciones, puntos de venta y concursos. El Team, recorrió un total de 700 Restaurantes, hoteles, pubs y eventos de gran magnitud, haciendo que un público meta de más de 15.060 personas, de un GSE ABC1 hasta C3, de 25 a 65 años degusten el producto, conozcan sus bondades, características, tradiciones y variadas formas de uso, más de 2.152 concursos simples y sobrios, con una base de datos de más de 9.000 personas para su administración.
- Creé y ejecuté bases de datos, administrando un mensaje directo y específico a cada cliente descubriendo hábitos de gasto, tamaño de compra promedio, preferencias y gustos en particular.
- Integré los canales de distribución (restaurantes, bares, pub y garzones) por medio de cursos de cata para su personal, como elementos motivadores.

1999 – 2001 / VIÑA VALDIVIESO Y LICORES MITJANS / ASISTENTE GERENCIA DE VENTAS Y MARKETING

- Preparé evaluaciones, estadísticas para niveles de venta y cobranza.
- Analicé la información de venta, desarrollando estrategias y planes de comercialización, proyectando metas a la fuerza de venta.
- En los temas de retail o venta al detalle, aplicamos la utilización de la administración por categoría rescatando el máximo de información por parte del cliente meta y así su satisfacción.
- Aumento de las ventas y de presencia en los canales de distribución masivos.
- Aumento en la gestión de servicio al cliente.

- Implementación de tecnología de apoyo como computadores de escritorio, por consiguiente automatización y capacitación.

1996 – 1998 / ADMINISTRACIÓN LAS BELLOTAS LTDA / JEFE DE OPERACIONES

- Coordinación del personal, planifica, organiza, desarrolla actividades en evaluación de desempeño haciendo retroalimentación de cada cargo; controla las distintas comunidades afiliadas de acuerdo a las necesidades.
- Supervisiones de los aparatos de apoyo (ascensores bombas de agua, etc.).

EDUCACIÓN

Ingeniería Comercial (Egresado).
Universidad Santo Tomas.
Santiago.

CURSOS Y SEMINARIOS

- **ECONOMÍA Y DESARROLLO ECONÓMICO.** (Universidad Santo Tomas)
- **LAS PROYECCIONES DE LA ECONOMÍA EN EL PRÓXIMO DECENIO Y LA INSERCIÓN LABORAL DE LOS JÓVENES.** (Universidad Santo Tomas).
- **CHILE PROYECTO FUTURO.** (Universidad Santo Tomas).
- **NUEVO ENFOQUES PARA LA EVOLUCIÓN DE PROYECTOS** (Universidad de Chile).
- **CRIMEN INFORMÁTICO EN CHILE GLOBAL SOLUTION**
Conocer la realidad del crimen informático en Chile, su manera de operar, el modo de enfrentarlo, las herramientas y técnicas más usadas.
Conocer las herramientas legales, tecnológicas, y forenses disponibles, como las mejores prácticas para prevenirlos.
- **ASPECTOS LEGALES DE LA SEGURIDAD DE LA INFORMACIÓN GLOBAL SOLUTION**
El presente Seminario entregará en forma sencilla y clara los aspectos relevantes de la legislación en torno a la Seguridad de la información, y de este modo entregar al profesional el conocimiento de las herramientas legales con las que pueda enfrentar las actividades ilícitas que pudieran producirse en su campo ocupacional.
- **PLAN DE CONTINUIDAD DE NEGOCIO (BCP) Y RECUPERACIÓN DE DESASTRES (DRP) (GLOBAL SOLUTION)**
Entregar al participante las herramientas y la metodología para preparar a su organización ante una contingencia que afecte su continuidad de negocio.
Orientado a toda empresa, productiva o de servicios, en el entendido de que la misión crítica de la empresa es y debe mantenerse.

PUBLICACIONES

- Revista Gerencia : Temas relativos a un software Securityst Plus.
 - Diario Estrategia : Temas relativos a un software Securityst Plus.
 - Diario la Tercera : Temas relativos al Ethical hacking.
 - Diario la Segunda : Los cuidados y las amenazas del Hacking.
 - Diario el Sur de Concepción: La e primera de escuela de Hacker Éticos ahora en Concepción.
-

IDIOMAS

- Inglés / Hablado : Nivel Básico
/ Escrito : Nivel Medio
/ Técnico : Nivel Básico

CONOCIMIENTOS TÉCNICOS

- Sistemas Operativos : Windows 8.1.
- Herramientas Básicas : Office 2013.

ACTIVIDADES E INTERESES

- Club Judo Carabineros de Chile.
- Polígono Gendarmería Santiago de Chile
- Oficial de Reserva Regimiento Tacna No1, San Bernardo, Santiago.
- Tracking
- Ciclismo de Montaña