

Carlos Andrés Cárcamo Meyer.

Ingeniero Comercial.

Avenida Cristóbal Colón 3366, dpto 1207, Las Condes.

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/carlos-c%C3%A1rcamo-meyer-94790174>

+56 9 7476 2302 / ccarcamo.meyer@gmail.com

Resumen

Ingeniero Comercial de la Universidad Viña del mar, titulado año 2017, con estudios posteriores en estrategia comercial y comercio electrónico. Experiencia en áreas comerciales, operaciones y de desarrollo. Robusto conocimiento en dichas áreas. Usuario avanzado Microsoft Office y sistemas ERP. Completa disposición dentro y fuera del país, dispuesto a traslados, gran capacidad para liderar y trabajar en equipo, habilidades blandas muy desarrolladas gracias a la experiencia adquirida trabajando en constante contacto con clientes y proveedores. Inglés avanzado. Seleccionado de Rugby por Universidad Viña del Mar y por la carrera de ingeniería comercial. Actualmente desarrollando el cargo de Jefe de Servicios en Bodegas San Francisco (Chile – Perú), coordinando y controlando el funcionamiento de los servicios que se entregan en todos los centros logísticos del país en ámbitos operacionales y comerciales a través de evaluaciones e informes monitoreados con KPIs, con el fin de agregar valor al servicio y mejorar la experiencia de los clientes. Además de sostener la constante búsqueda y promoción de potenciales servicios-convenios (aparte de los establecidos en los centros) que se puedan entregar en las inmediaciones de Bodegas San Francisco. Además, asume un cargo híbrido, mitad área de desarrollo y mitad área comercial, a cargo de arrendar locales comerciales en instalaciones ubicadas en nuestros centros logísticos. Diplomado en estrategias comerciales y curso e-commerce y omnicanalidad, ambos en la Pontificia Universidad Católica de Chile. Auditor interno para norma ISO 9001:2015.

Las actividades que se contemplan en este cargo son las siguientes:

- Planificación anual de control de servicios en todo Chile
- Control y supervisión de operaciones diarias de más de 30 servicios distintos a nivel nacional www.bsf.cl/servicios
- Planificación anual de actividades de promoción y actividades para clientes (promoción - fidelización)
- Incorporación anual de dos nuevos servicios en la RM y uno en regiones.
- Prospeccionar empresas relacionadas a la logística, que puedan ofrecer una solución importante para nuestros clientes, a un precio preferencial.
www.bsf.cl/masbsf/convenios
- Mantención de todos los servicios en óptimas condiciones www.bsf.cl/servicios
- Arrendar locales comerciales y bodegas en centros logísticos.
- Constante comunicación con clientes, proveedores y contratistas.
- Generar alianzas entre proveedores de convenios y clientes, a través de actividades, desayunos, charlas.
- Autorización de pagos a proveedores de servicios.
- A cargo de obras civiles, remodelaciones, trabajos de construcción. Todo esto relacionado a los servicios.

Experiencia Profesional

2023: Jefe de Servicios en Bodegas San Francisco (Enero a la fecha)

2022: Co fundador / Gerente Comercial Mentum Coffee and Bites. (Agosto a la fecha).

2018: Coordinador de Servicios en Bodegas San Francisco (Julio a diciembre 2022).

2018: Analista Comercial en Fosko Fábrica de envases (ene-may)

2017: Control de gestión modo "part-time" (complementado con último año de carrera) en Newen Mapu alimentos (1 año).

2016: Ejecutivo comercial área de ventas, en Organizame (complementado con pen último año de carrera). (1 año).

2016: Práctica profesional Codelco Chile División Andina. Control y gestión procesos productivos, utilizando sistemas de información ERP como SAP, Excel y plataformas de la empresa (3 meses).

2015: Práctica Social ONG Acción emprendedora. Asesorías comerciales a emprendedores de la V región (6 meses).

2014: Práctica Administrativa Puerto Valparaíso (EPV) Competitividad y Marketing Portuario. Análisis estratégico sitio web de la empresa y reestructuración de ésta (3 meses).

2013: Departamento de comida y bebestibles en Bolton Valley Resort. Logística y Control de gestión (Vermont, EE.UU. por 4 meses).

Estudios

Post grados: Diplomado en Estrategia Comercial en Pontificia Universidad Católica de Chile (2022).

Post grados: Curso Ecommerce y omnicanalidad en Pontificia Universidad Católica de Chile (2021).

Enseñanza Superior: Ingeniería Comercial Universidad Viña del Mar (2012-2017).

Enseñanza Superior: Cine y Comunicación Audiovisual Duoc UC (2009-2011).

Enseñanza Básica y Media: Colegio SS.CC Padres Franceses Viña del Mar (1996-2008).

Antecedentes Personales

Fecha de Nacimiento: 8 de octubre de 1989.

Estado Civil: Soltero.

Idioma: Inglés Bilingüe oral y escrito.

Residencia: Santiago de Chile y Viña del Mar.

Movilización propia.