

RODRIGO NAVARRETE

GESTIÓN DE NEGOCIOS Y SERVICIOS

RUT: 16.014.582-K
Chileno, soltero, sin hijos
San Isidro 345, D 607, Santiago
+56977750137
navarreteperalta@gmail.com

Tengo experiencia Técnica-Comercial en la Venta de Servicios de Ingeniería y Gestión de Negocios en la Minería (Chile y Perú). Mis puntos fuertes es la venta consultiva, planificación, administración y seguimiento post venta. En una visión más amplia, también he realizado las siguientes labores:

- Responsable del cumplimiento de KPI y objetivos estratégicos. Definición y re-diseño de servicios. Generación de reportes comerciales a la Gerencia General. Desarrollar cartera de clientes.
- Estudio, evaluación y desarrollo de propuestas técnicas-comerciales para licitaciones, cotizaciones, contratos a plazo fijo o permanente para entidades públicas y privadas.
- He cumplido roles específicos de: Administrador de contratos; Inspección técnica (ITO); Planificación y Control de servicios; Trabajo con proveedores.
- Modelador CAD As-built Senior especialista en: tecnología láser scanner y point-cloud; topografía 3D; análisis de condición de elementos de desgaste; dirección de videos informativos; simulaciones de procesos constructivos; procedimientos de trabajo 4D; desarrollo de ingeniería (conceptual, básica y detalle).
- He dirigido equipos de trabajos, me considero líder responsable, positivo y empático.

Actualmente busco integrarme a una compañía que me entregue las oportunidades de seguir creciendo profesionalmente, enfrentar desafíos y asumir nuevas responsabilidades.

FORMACIÓN ACADÉMICA

Me considero un apasionado por los negocios y la innovación, por esto estudie en UTFSM y PUC, para complementar fuertes conocimientos técnicos de ingeniería e innovación con sensibilidad en la gestión de negocios.

PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATÓLICA
2015 Diplomado en Gestión en la Minería
Negocios - Medioambiente - i+d+i

UNIVERSIDAD TÉCNICA FEDERICO SANTA MARÍA
2011 Ingeniero en Diseño de Productos
Innovación - Tecnología – Negocios
Titulado con máxima distinción académica

Además, acostumbro asistir a seminarios, charlas, capacitaciones, cursos complementarios a mis funciones laborales, de los cuales destaco:

2018	Camino a Cero Daño, Santiago Minera Escondida.	Capacitación presencial sobre Minera Escondida y normas HSEC Batería de cursos para realizar o manejar situaciones de Emergencias, Gestión, Medio Ambiente, Salud y Seguridad.
2017	Universidad Del Desarrollo, Santiago	¿Cómo podemos mejorar la productividad de nuestra empresa?
2015	Ooyala, Santiago	Value Selling y Venta consultiva
2014	Tembo, Santiago	Autogestión y Motivación Personal. Trabajo en equipo.
2014	Mutual De Seguridad, Santiago.	Orientación en Prevención de Riesgos. Manejo Seguro en la conducción. Uso y manejo de extintores portátiles.
2013	AIT, Capacitaciones Codelco División El Teniente Rancagua.	ASEDET Curso básico de seguridad Teniente. Curso de manejo defensivo en carreteras de alta montaña. Curso de manejo defensivo aplicado en Codelco DET 4x4.
2012	GEOCOM, Santiago.	Capacitaciones Estaciones Totales. (Carreteras y Túneles.) Equipos Trimble Laser Scanner.
2009	Mutual De Seguridad, Valparaíso.	Curso básico de asistencia de primeros auxilios

Actualmente me encuentro en clases particulares en inglés.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Me encuentro trabajando de manera indefinida desde 01/06/2011 en Integración Digital Omega S.A. Esta empresa se dedica a prestar Servicios de Ingeniería en el sector minero y tiene presencia en Chile, Perú y Brasil. A continuación describo mi historial de cargos y funciones.

2017 a la fecha Jefe de Proyectos OMSERV	Responsable del servicio de ingeniería dimensional para Minera Escondida Planta Concentradora Los Colorados, para las labores de levantamiento de terreno y modelación CAD 3D, con el propósito de desarrollar Ingenierías para modernizar dichas instalaciones y aumentar la capacidad productiva total de la compañía.
2015 a 2017 Proyectista CAD Omega Systems	Responsable de garantizar la confiabilidad de los datos extraídos en terreno para el desarrollo de servicios o proyectos de ingeniería (conceptual, básica o detalle). Mis funciones son: Analista CAD; Modelador 3D de múltiples disciplinas en diferentes plataformas; Especialista tecnología Láser.
2013-2014 Key Account Manager Jefe Técnico Comercial Omega Systems	Ligado a la venta, gestión, supervisión, estudio de pre-factibilidad y evaluación Técnica-Comercial de servicios o proyectos de ingeniería. Mis labores fueron: <ul style="list-style-type: none">• Desarrollo de mercado objetivo, plan de negocios y generación de indicadores del área• Velar por el cumplimiento de KPI y metas de ventas.• Responsable comercial de oficina Santiago y Lima.• Implementar nuevas tecnologías y agilizar metodologías de trabajo.• Definición de nuevos servicios y mejora continua de servicio principal.• Asistencia en dirección de Marketing del área de servicios.
2011-2012 Project Manager Jefe de Proyecto Omega Systems	Responsable de los servicios de ingeniería As-built. Enfocado en dirección, gestión y supervisión del equipo de trabajo en terreno y oficina. Las principales labores fueron: <ul style="list-style-type: none">• Coordinación y gestión en terreno para la acreditación de equipos y personal de trabajo• Gestión y control de proyectos (evaluación, programación, administración)• Generar-implementar protocolos de trabajo.• Aplicación de política HSEC• Administrador y controlador CAD de servicios o proyectos de ingeniería.
2010 Ayudante Docente CIMA UTFSM	Ayudante del Laboratorio de Procesos Industriales de Ing. Civil Industrial e Ing. Comercial dictados por CIMA (Centro Integrado de Manufactura y Automatización)
2010 Encargado de proyecto Quinta Era Consultores	Segunda práctica profesional, en la cual mis principales funciones fueron: Detección de oportunidad de negocio; Desarrollo conceptual en base a 3R; Desarrollo de estudio comercial; Definición de modelo de negocio; Propuesta de ingeniería de detalle del producto en base al concepto; Participación en Concurso ECO20 USACH
2007 Administrador de insumos Echeverría Izquierdo S.A.	Primera práctica profesional, en la cual mis principales funciones fueron: Solicitud de servicios externos en faena; Control de inventario en detalle; Reemplazo del administrador de la faena; Control de préstamos equipos y herramientas.

DOMINIO DE SOFTWARES

Tengo particular facilidad de aprendizaje de software. Manejo diferentes plataformas de Modelación 3D, Tecnología Láser y asistentes de proyectos y oficina.

Avanzado	Intermedio	Básico
Office 2010 MicrostationV8i y AutoCAD 2017 Adobe Recap pro Faro Scene	Solid Works, Inventor, Proengininner Adobe Photoshop e Ilustrator Microsoft Visio y Project Realfow	Maya, Rhinoceros y 3d Studio Max Geomagic Studio y Riscan Pro Realwork, Revit y Plant 3D Geomagic Design X 3DS Cyclone Cloudwoks

RECOMENDACIONES

Dentro de mis círculos, pueden avalar mi historia y trabajo las siguientes personas:

Leonardo Castillo	Ingeniero en Proyectos Administrador CAD, HATCH.	leonardo.castillo@gmail.com +56 9 9085 0247
Alejandro Lobos	Ingeniero Civil Eléctrico Sales Director Southern Cone, Aclara	alejandro.lobosortega@ge.com +56 9 4065 8834
Mario Dorochesi	M. Innovación Tecnológica y Emprendimiento Director Académico Ing. en Diseño de Productos	mario.dorochesi@usm.cl +56 9 9705 6581