

## Rodrigo Alfredo Lizana Salcedo

Monterrey 1455, departamento 33, Rancagua, Chile

Telefono:

(+569) 88893238 – Recados Sra. 88893239

e-mail: [rizana@gmail.com](mailto:rizana@gmail.com)

En Linked-in <http://cl.linkedin.com/pub/rodrigo-alfredo-lizana-salcedo/26/42a/b61>

### Educación

1987 – 1991	Escuela de Administración Agrícola (SNA – PAINE) Facultad de Ciencias de la Administración Título: Técnico Superior en Administración Agrícola
1971 – 1985	Colegio Notre Dame Educación básica y media

### Experiencia Laboral

#### Resumen

##### **Experiencia:**

Liderando equipos de trabajo motivando e incentivando el óptimo desempeño del equipo, especialmente en las áreas de producción.

##### **Especialidades**

Lubricación y diagnóstico de Equipos Mineros y de Transporte.  
Liderar equipos de alto rendimiento, eficientar procesos de muestreo y logísticos con la finalidad de disminuir los tiempos perdidos

##### **Principales Logros:**

Capacitación Nacional de encargados del programa en las 10 faenas con un promedio de 4 personas en cada faena, logrando el cumplimiento del 120% de las metas impuestas para las operaciones de los FY 2007 al 2010 lo que llevó a evitar más de un 80% de las fallas catastróficas durante el periodo, con el consiguiente resultado operacional.

Abr. 2012 – A la fecha **Compañía Minera Nevada SPA BARRICK GOLD Corp.**

Técnico Mantenimiento Predictivo (MONCON)

Superintendencia de Mantenimiento.

Control de Componentes mediante el usos de técnicas de monitoreo de condición en equipos de minería a rajo abierto.

Oct. 2005 – Jun. 2011 **Komatsu Chile S.A.**

Administrador SCAA (Dpto. CONFIABILIDAD)

Gerencia de Ingeniería & Planificación

Administración sistema de diagnóstico y monitoreo de condición a distancia.

Principales Logros: Capacitación y soporte técnico de los encargados en las 12 faenas que la compañía tenía bajo contrato MARC.

Ene.1999 – Mar. 2005 **Automotores Gildemeister S.A.**

Agente de Ventas  
Encargado de los segmentos de Personas y Transportes  
Principales logros: Consecución de metas comerciales y crecimiento en ambos segmentos.

Sep.1997 – Dic.1998 **Comercial Kaufmann**

Agente de Ventas  
Sucursal Rancagua  
Principales Logros: Crear cartera de clientes para la sucursal y cierre de primeras ventas, mediante un plan estructurado incluyendo la generación de nuevos negocios en otras ciudades (San Fernando a la costa).

Mar.1995 – Ago.1997 **Automotora Azteca Ltda.**

Agente de Ventas  
Encargado de ventas a terreno y en oficina.  
Principales Logros: Consecución de metas comerciales y crecimiento de cartera de clientes por sobre la media de la empresa, consiguiendo índices de fidelización de clientes superior al 50% por sobre otras marcas.

Dic.1993 – Feb.1995 **Comercial Vichuquén Ltda.**

Agente de Ventas  
Sucursal San Felipe  
Principales Logros: Incrementar la cartera en más de un 200% durante la gestión, logrando un ascenso y traslado a casa matriz en Rancagua, incrementando el número de negocios y empresas con las que hacíamos negocios al momento de asumir la cartera

Mar.1993 – Nov.1993 **Promac S.A.**

Agente de Ventas  
Casa Matriz, Santiago  
Principales logros: Consecución de metas comerciales creación de cartera, incremento de la misma.

### **Información Adicional**

---

Nacionalidad:	Chilena
Fecha de nacimiento:	21 de Julio de 1967
Rut:	7.770.441-8
Estado Civil:	Casado, 3 hijos
Computación:	Herramientas Office
Idiomas:	Inglés, Conocimientos Medios Portugués, Conocimientos Medios
<b>Licencia de Conducir</b>	B, C, D
<b>Cursos:</b>	Lubricación Industrial Avanzada (USACH) Machinery Lubrication (NORIA CORP.) Cursos de Conducción preventiva (MUTUAL) Curso Básico de Prevención de Riesgos para la Minería (OTEC) Cursos de Conocimientos de Mecánica Aplicada (KAUFMANN) Técnicas de Venta y Negociación (ICARE) Cursos Manejo de Objecciones (EDUTECNO) Cursos de Ventas de las Marcas de Camiones Representadas
<b>Examen de Altura</b>	Aprobado recientemente realizado en MUTUAL DE SEGURIDAD