

JUAN ALEJANDRO NUÑEZ MUÑOZ

Raihuén 2442, La Florida. Santiago

Celular (56 9) 220 27 85

janunez@vtr.net



1 Resumen

Contador Auditor, Máster en Marketing y Dirección comercial, experto en gestión de proyectos, empleando metodología PMBoK, Prince y LEAN, experto en desarrollo de negocios en la industria manufacturera, gran Minería y en la de Servicios.

Alto nivel de preparación y experiencia en gestión presupuestaria en empresas **multinacionales** y nacionales. Excelente interrelación con niveles horizontales y verticales, empático, proactivo, flexible, trabajador en equipo, colaborador. Excelente nivel de comunicación oral y escrita. Más de 15.000 hrs. de experiencia en gestión de proyectos.

2 Experiencia

Anglo American Chile Mayo 2010- Actual

2013 Project Controller División Los Bronces

Asistiendo al Site manager de la División, proveyendo el soporte metodológico, formulación de proyectos en las plataformas de gestión, implementación de planes y programas y coordinación de recursos externos e internos para proyectos IT.

Anglo American Chile

2012 Proyecto renovación infraestructura TI

Recolección y consolidación de información de infraestructura tecnológica, con alcance global, gestión de información con gerentes de faenas localizados en América, construcción de archivos de información desagregada y administración de cambios. Como resultado se obtuvo el inventario a licitar internacionalmente, en un plazo breve, permitiendo acotar el monto a considerar en el nuevo contrato (500 millones de dólares por 5 años)

2010-2012 Director de proyectos (PMO)

Dirección y control de proyectos de infraestructura tecnológica (cableado, fibra óptica, grupos generadores, salas de comunicaciones, antenas y red VHF), inserto en el PDLB Los Bronces, proyectos de desarrollo de software a medida y de implantación de módulos de aplicaciones, coordinando a más de 15 contratistas distintos e involucrando a más de 130 personas en diferentes locaciones. Inversión global 20 millones de dólares, proyectos terminados y entregados al cliente interno a tiempo y ajustados a ppto., desviación en Gantt respecto a línea base inferior al 2%

Adicionalmente, control de riesgos, reportes, gestión sobre contratistas (contratos, estados de pago y cierres)

Publiguías Yell Chile S.A. (Grupo Yell) Junio 2000 – Abril 2010

2006 –2010 Project Manager Exportadores

Desarrollo negocio exportador en Publiguías, concepto, plan de negocios, desarrollo e implementación, presentación y defensa ante comité de inversiones, gestión de riesgos, administración de contratos con terceros. Administración de presupuestos,

preparación de reportes de gestión económica y ejecución presupuestaria, generación de procesos BI para segmentación y extracción de potenciales clientes. Este proyecto apuntó y logró generar una base de clientes distintos a los actuales de Publiguías.

Como resultado, Publiguías se adjudicó 10 licitaciones con el Estado de Chile a través de Chilecompras, permitiéndonos crear el sitio www.chileinfo.com, en conjunto con Prochile, luego, creación de la plataforma exportadores propia, Goxport.com. Logrando alianzas con AmCham, Cámara Asia Pacífico, CPC, Sofofa, permitiendo vestir a nuestra plataforma con socios que aportaron valor y confianza al mercado. Inversión de más de 1 millón de dólares

2008 – 2010 Project Manager del proyecto Cartografía Digital

Gestación del plan de negocios, planificación, gestión comercial, presentación al comité de inversiones, administración de presupuesto y gestión. Administración de Gantt , recursos y riesgos. Inversión total de más de 3 millones de dólares

Se posicionó a la cartografía de Publiguías como la más actualizada del mercado, con origen conocido, mejor precisión (1 metro) y con identificación de predios, llevando el valor comercial de 300 millones, a más M\$1.400. Asimismo se gestionaron alianzas con proveedores de GPS y con proveedores de cartografía y GPS de categoría mundial, como Tom Tom y Navteq

2003 – 2008 Product Manager de Proyectos Especiales.

Gestión nuevos Negocios para apalancar el producto tradicional de papel (páginas amarillas), se gestionaron productos novedosos, como videos promocionales insertos en el web, navegación virtual dentro de los locales, inclusión de servicios de valor agregado en el aviso como servicios de reserva, transporte. Se establecieron acuerdos con el Ministerio de Obras públicas, de Relaciones Exteriores y de Economía para posicionar a Publiguías como un actor relevante en la economía digital.

Como apoyo a productos emergentes de la compañía, se lograron acuerdos con actores de comunicaciones, logrando contratos para servicios de información con Claro, Entel y Movistar.

2000 – 2003 Product Manager de Guía Websites.

Gestión comercial y generación de contenido para la guía Websites. Administración del grupo de ventas online, conformado por 8 vendedores. Responsable además de la gestión comercial de todos los productos online de Publiguías (publicidad online, sitios web)

En su gestión, las ventas alcanzaron el año 2000: MUS\$150, 2001: MUS\$320, 2002: MUS\$408 y 2003: MUS\$520

roSen S.A.I.C.

1995 – 2000 Product manager del proceso de automatización de despacho.

Responsable por la integración de procesos administrativos y de stock en la nueva plataforma ERP PeopleSoft, migrando desde sistemas legacy a un worldclass. Responsable por el inventario total de la compañía (US\$20 millones) consistente en muebles, textiles y camas, responsable además de la gestión de despacho a clientes finales y mayoristas y administración de flota de transporte. Supervisión directa sobre 200 personas.

Su gestión permitió una adopción fluida de los nuevos sistemas, ahorrando más de un 30% del presupuesto y reduciendo a la mitad el tiempo de puesta en marcha.

Industrias Cardoen

1989 – 1992 Responsable del Control de gestión y de costos industriales.

Estuvo a cargo del proceso de control de gestión de gastos, por proyectos y centros de costos, responsable de la formulación y del diseño lógico del nuevo sistema de costos industriales (estándar).

Diseño e implementación del nuevo sistema de costos industriales y sistema de control presupuestario de proyectos, bajo plataforma IBM AS-400. El efecto inmediato fue ajustar las cuentas de costos, reduciéndolas en más de 10% por el sólo efecto de dejar de estimar.

Caja de Compensación Los Andes

1988 – 1989 Auditor Interno

Realiza plan de auditoría interna a nivel nacional, supervisión de sucursales, auditorías a caja, banco y crédito social, control de prestaciones, revisión de relacionadas (AFP e ISAPRE). Confección de planes de Auditoría y preparación de reportes para gerencias de áreas.

3 Educación

2003-2004	Master en Dirección Comercial y Marketing MDCM Institute for Executive Development , Santiago, Chile (en asociación con Universidad de Lleida, España), aprobado con distinción
1982-1987	Contador Auditor U. de Tarapacá . Santiago

Perfeccionamientos

2011	EPM 2011 y Orion. Anglo American Chile
2011	Conducción en faenas mineras. Mutual de Seguridad
2011	Inducción a faenas mineras. Mutual de Seguridad
2004	Seminario Local Search. Kelsey. NJ, USA
2003	Modelamiento UML. CIISA, Santiago
2002	e-Business. U. Pacífico, Santiago
2001	Firma Digital. U. de Chile. Santiago
2000	Internet Workshop, Publiguías, Santiago
1989	Administración comunal, U de Chile. Santiago

4 Manejo de Software

Excel, Word, PowerPoint, Visio, Concept Draw, MS Project 2007-2010, SharePoint, Bizagi BPM, ProcessMaker BPM, Primavera, PeopleSoft, SAP Materials, aplicaciones gráficas, Camtasia, Prezi, Wordpress, BlueFish, Documentum.

5 Idiomas

Inglés medio (TOEIC Corfo: 735)

6 Información personal

RUT	: 7.986.214-2
Nacionalidad	: Chilena
Estado Civil	: Casado
Intereses	: Historia
Hobbies	: Airsoft, miniaturas militares
Skype	: alejandronunez2005
eMail	: janunez@vtr.net

7 Actividades profesionales

2012-2013

Consultorías externas desarrolladas para empresas en el desarrollo de propuestas para licitaciones públicas y privadas, desarrollando la labor de Director de Oferta.

Propuesta Synapsis para **IPS KUS\$20.000 adjudicada**

Propuesta Synapsis para **Codelco KUS\$10.000 en curso**

Referencias

Sr. Mario Carvajal, Site Manager PDLB AngloAmerican
Teléfono (56 9) 6 832 80 29 mhcarvajal@anglochile.cl

Sr. Pablo lensen, Gerente SAC, Publiguías.
Teléfono (56 2)2870 35 73 piensen@publiguias.cl

Sr. Humberto Ghirardelli, Gerente de Pre-Ventas Synapsis
Teléfono (56 2) 2397-62 00 hgd@synapsis-it.com

Sr. Mario Araneda, Pre-Venta Synapsis
Teléfono (56 2) 2397-62 00 mas3@synapsis-it.com

Abril 2013