

Julio A. Maiers Hechenleitner

Warren Smith 78, Las Condes, Santiago, Chile

+56 9 85752009, + 56 225830330, jmaiersh@gmail.com



PERFIL

Líder apasionado, innovador y creativo. MBA de la Universidad de Lancaster (Reino Unido) con 11 años de experiencia profesional en consumo masivo, retail, comercio exterior y tesorerías. Inglés nivel bilingüe.

Socio-fundador del primer marketplace de servicios logísticos de Latinoamérica, en 2007 y tres años Tesorero Regional Metropolitano a cargo de 142 funcionarios, alcanzando la mayor tasa histórica de recuperación de deuda para esta sucursal, en 2014.

ESTUDIOS

Master of Business Administration

Universidad de Lancaster, Reino Unido

Sep 2015 – Sep 2016

Ingeniero Civil Industrial

Universidad de Chile

Mar 1996 – Dic 2003

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Country Ambassador

Feb 2017 – Actual

Opinno - Chile

Representante en Chile de Opinno Management Consulting, consultora global de innovación, editora de Harvard Business Review y MIT Technology Review, y articuladora de uno de los mayores ecosistemas de innovación a nivel global.

Project Consultant

Jul 2016 – Ago 2016

Saatchi & Saatchi - Reino Unido

Integrante de un equipo de consultoría de la Universidad de Lancaster, conformado para desarrollar una propuesta para redefinir la oferta de valor, en el mercado inglés, de una de las mayores empresas de retail a nivel mundial.

Tesorero Regional Metropolitano

May 2012 – May 2015

Tesorería General de la República – Región Metropolitana

A cargo de la Tesorería Regional Metropolitana y liderando un equipo de 142 funcionarios, el puesto contempló entre otras responsabilidades, dirigir el diseño e implementación de la planificación estratégica anual y supervisar la gestión de servicios al contribuyente y los procesos de recuperación de cartera morosa.

Principales logros:

- Mayor tasa histórica de recuperación sobre cartera morosa para esta sucursal por tres años consecutivos (2012: 15%, 2013: 20%, 2014: 21%). Conseguidos principalmente tras redefinir el grupo objetivo y al revisar y establecer nuevas estrategias, campañas y KPI's internos.
- Mayor tasa histórica de satisfacción clientes, Tesorería Regional Metropolitana (año 2014).
- Primera certificación ISO 9000/9001, año 2014.

Jefe Técnico Regional

Dic 2010 – Abr 2012

Ministerio de Obras Públicas – Región De Los Lagos

Supervisando un presupuesto anual de aproximadamente U\$ 210 millones en 2011, la función involucró controlar todos los procesos de licitación de obras del Ministerio de Obras Públicas en la Región de Los Lagos, dar seguimiento a una cartera multisectorial de proyectos (incluyendo arquitectura, vialidad, obras hidráulicas, puertos, vialidad, aguas y aeropuertos), supervisar el cumplimiento de metas y liderar el desarrollo de estudios específicos.

Socio-Fundador**Nov 2006 – Oct 2010****ePort – Región Metropolitana (Start-up)**

ePort, el primer marketplace logístico de Latinoamérica, fue concebido para brindar acceso a la cotización en línea de servicios de transporte marítimo, aéreo y terrestre, seguros, almacenaje, aduanas y otros, para exportaciones e importaciones, en forma integrada a través de su plataforma web.

Al interior de ePort, trabajé en el diseño e implementación de la estrategia corporativa, el desarrollo de la plataforma Web, el establecimiento de la red de proveedores y la administración de los equipos de venta y operaciones, entre otros.

Principales logros:

- Participar activamente en la conformación de una red de proveedores de más de 40 empresas logísticas y en la captura de más de 400 empresas clientes.
- Conseguir importantes aportes de capital provenientes de capitales semilla e inversionistas.

Analista de Ventas y Marketing**Dic 2004 - Oct 2006****CMPC Tissue S.A. – Región Metropolitana**

Junto con desarrollar estudios y análisis para la generación de estrategias y tácticas en las categorías de papel tissue, la función también contempló llevar a cabo planes de category management para grandes clientes, hacer seguimiento y evaluar campañas de marketing, supervisar el presupuesto de reposición y coordinar estudios en puntos de venta, entre otros.

Principales logros:

- Diseñar, evaluar e implementar con éxito un nuevo sistema de reposición de mercadería en supermercados, el cuál involucró a más de 800 funcionarios.
- Desarrollar un plan customizado de category management, el cuál fue implementado con éxito por un gran cliente a nivel regional.

Product Manager de Comercio Electrónico**Mar 2004 – Nov 2004****Ripley Corp S.A. – Región Metropolitana**

Responsable de administrar el catálogo online de productos del portal Web de Ripley para las categorías telefonía celular, audio, electrónica menor, electrodomésticos y videojuegos. Manejando precios, Web layout, promociones e inventarios.

IDIOMAS, CAPACITACIONES Y ACTIVIDADES EXTRACURRICULARES**Idiomas**

Español	Inglés	Alemán	Portugués
Nativo	Proficiencia nivel bilingüe	Medio (Sprachdiplom I & II, aprobados)	Basico

Capacitaciones

Formato	Curso	Entidad	Año	Horas
Especialización	Mercado de Capitales	Universidad de Chile	2012	24
	Impuestos y Tributos	Tesorería General de la Republica	2014	10
	Planificación y Control de Gestión	Tesorería General de la Republica	2013	12
	Liderazgo	Tesorería General de la Republica	2012	18
Taller	Habilidades de Presentación	JCI Argentina	2009	8
	Negociación	CMPC Tissue SA	2006	8
	Negociación	CMPC Tissue SA	2005	8
	Retail Index, Store Audit y Spaceman	AC Nielsen Chile	2005	10

Vicepresidente - JCI Chile**Nov 2009 – Dic 2010**

Con la misión de incentivar el emprendimiento joven y generar cambios positivos, Junior Chamber International (JCI) es una organización sin fines de lucro con más de 200,000 miembros a nivel mundial.