

# JOSÉ MIGUEL CAZOR FUENZALIDA

Jefe De Ventas Y Gestión Comercial

+56 9 50695982



## RESUMEN

Soy un profesional con un desarrollado sentido de la responsabilidad, emprendedor, proactivo y con un alto nivel de adaptación. En mis 7 años de experiencia laboral, he tenido la posibilidad de desempeñar distintas funciones, relacionándome con distintos niveles jerárquicos, trabajando en equipo, capacitando y coordinando personas.

Además me he desarrollado como fotógrafo independiente, realizando sesiones a personas y empresas, en eventos sociales y comerciales.

## EDUCACIÓN

- **Técnico en Producción Acuícola** en Instituto Técnico Santo Tomás (2009)
- Inglés nivel Medio. Wall Street Institute.
- Diseño gráfico (Fotografía réflex) en Instituto Arcos. Puerto Montt. (2002)
- Educación Básica y Media en Liceo de Hombre Manuel Montt. Puerto Montt.

## EXPERIENCIA LABORAL

**Nautisport, Chile** (Tiendas de artículos deportivos)

Enero 2013 a la fecha

**Cargo: Jefe de Ventas**

Jefe de local, gestión de personas, encargado de ventas.

Responsable de la supervisión y funcionamiento de dos tiendas, revisando stock, logística y coordinación de horarios y turnos del personal (20 personas).

**Abick, Chile** (Administradora de acopios salmoneras)

Enero 2011 a Diciembre 2013

**Cargo: Jefe de Logística** (acopios Caicaén y Ilque)

Responsable de la coordinación de transporte de camiones con materia prima, hielo de la planta de hielo (tipo de hielo, temperaturas, horarios, cantidades), embarques, manejo stock en jaulas de peces, en función de los pedidos de la planta de procesos, de los despachos de los centros de engorda y las normativas higiénicas vigentes.

Coordinación de horarios y turnos de personal, según cosechas (30 personas).

Encargado de generar informes de producción a gerencia de ambos acopios.

**Sportlife S. A., Chile** (Cadena de gimnasios)

Enero 2008 a Diciembre 2011

**Cargo: Jefe de Ventas**

Encargado de ventas, convenios, facturación, marketing y relaciones públicas en Puerto Montt y Santiago.

Encargado del equipo de ventas. Genera y presenta informes de venta y proyección a gerencia.

Diseño de estrategia de ventas en conjunto con actividades y temporadas del año.

Fotografía a personas y empresas, en eventos sociales y comerciales (matrimonios, eventos, sesiones particulares y diseño publicitario).

## CONOCIMIENTOS Y APTITUDES

Software:

- Photoshop: nivel Avanzado
- Microsoft Office: nivel Avanzado
- Tablas de referencias cruzadas de Excel (Tablas dinámicas): nivel Avanzado
- Administración de las tecnologías de la información

Conocimientos:

- Servicio de atención al cliente
- Satisfacción del cliente
- Operaciones de venta
- Relaciones públicas
- Gestión de personal
- Mantención pc
- Fotografía

Redes:

- Redes sociales
- Optimización en buscadores
- Google Webmaster Tools (posicionamiento paginas web en Google)

## ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre	José Miguel Cazor Fuenzalida
Cédula de identidad	15.087.412-2
Fecha de nacimiento	12 de Julio 1982
Estado civil	Soltero, sin hijos
Teléfono móvil	9-50695982
E-mail	jose.miguel.cazor@gmail.com
Licencia para conducir	Clase B
LinkedIn	cl.linkedin.com/in/josemiguelcazor
Fotografía	josemiguelcazor.portfoliobox.es

## REFERENCIAS

Marcela González, **Gerente Sportlife S.A.** Teléfono contacto: 9-2950306

Santiago Churruca, **Gerente y accionista Sportlife S.A.** Teléfono contacto: 6-5692998

Mauricio Cerda, **Gerente Nautisport.** Santiago. Teléfono: 942441105. Correo: mauricioc@nautisport.cl