

RODRIGO IGNACIO ROJAS AUBRY

Mar Jónico 8805 d. 406, Vitacura, Santiago, Chile
+56 (9) 73979291 • rrojas.aubry@gmail.com
cl.linkedin.com/in/rodrigorojasaubry



RESUMEN PROFESIONAL

Ingeniero Químico e Ingeniero Civil Industrial, más de 12 años de experiencia profesional en cargos de alta responsabilidad con probados resultados, siempre superando los objetivos y expectativas, probada experiencia en gestión comercial, operacional y de proyectos. Comunicación efectiva con clientes y colaboradores a todo nivel en la organización. Experiencia en varias industrias como: Energía, Minería, gestión de residuos, producción, servicios y consultoría en procesos.

Me motivan los proyectos desafiantes que me permitan crecer tanto profesional como personalmente. Mi interés es entregarle valor a las empresas, optimizando sus operaciones, procesos y liderazgo con visión estratégica. Contribuyendo con mi grano de arena al crecimiento del negocio.

Mis principales intereses están en minería, energía y producción, crecimiento profesional, personal y redes de contacto

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Ingeniería Civil Vicente S.A.

Febrero 2013 - presente

Empresa de ingeniería, minería y construcción

Controller

Creando el área de planificación estratégica y control de gestión, trabajando con un grupo de Ingenieros. Trabajo activamente con el área de operaciones en el análisis del resultado de los negocios para entregar acciones correctivas para optimizar las operaciones y consecuentemente conseguir mejores resultados. Logrando un aumento del 10% en el margen operacional de los negocios.

ICV es líder en su campo en Chile, dedicada a la Ingeniería Construcción, Minería y Energía (ERNC). Está orientada a entregar valor a sus clientes, colaboradores y comunidades donde opera. Recientemente ha abierto operaciones en Perú.

Proactiva Medio Ambiente Chile

Junio 2011-Enero 2013

Empresa de servicios de gestión integral de residuos

Gerente de Operaciones Relleno Sanitario Santiago Poniente

Responsable de la gestión comercial y operacional del relleno sanitario Santiago poniente, reporté al Gerente General, cree y administré el plan comercial para 5 años con el objetivo de aumentar los ingresos en un 20%, lo que conseguí al cabo de un año y medio.

Gestioné las operaciones, donde implementé estrategias, sistemas de control, indicadores, control y análisis, lo que resultó en una reducción del 50% en los costos operacionales, aumento de la calidad de servicio y de la confianza de las autoridades en la gestión operacional realizada. Mejoré el ambiente laboral a través de un cambio cultural basado en el trabajo en equipo, liderazgo, seguridad, salud y autocuidado, que resultó en una disminución del 90% en la accidentabilidad.

Lideré y desarrollé proyectos por más de USD 100 millones y obtuve la certificación en sistemas integrados de gestión otorgado por SGS, siendo los primeros en el rubro en contar con ella.

Proactiva tiene su casa matriz en Madrid, es filial del grupo Veolia y es una de las compañías líderes en Latino América en servicios medioambientales, especializada en gestión del manejo de agua y gestión integral de residuos. Actualmente tienen operaciones en 8 de los principales países de la región: Argentina, Brasil, Chile, Colombia, Ecuador, Mexico, Perú y Venezuela.

Grupo Eulen Chile

Junio 2008-Mayo 2011

Empresa de servicios de seguridad, aseo, mantenimiento y servicios generales

Jefe de Gestión de Riesgos

Noviembre 2010-Mayo 2011

Reporta al Gerente de RRHH, donde formé y lideré el área de gestión de riesgos tanto en seguridad y salud ocupacional como en El Grupo Eulen, es líder en servicios generales para empresas en España, fue creada en 1962 y actualmente está presente en 10 países con una fuerza de trabajo de más de 82.000 colaboradores y ventas anuales por más de EUR 1.300 millones en 2010.

Creé y lideré el área de gestión de riesgos en seguridad y salud ocupacional, donde desarrollé un programa de gestión de riesgos para más de 9.000 colaboradores basado en la filosofía de la norma OSHAS 18.001, que resultó en la disminución de dos tramos en la cotización con el organismo administrador, aproximadamente 20% de reducción en costos.

Después, creé un plan de gestión de riesgos operacionales para todas las unidades de negocio, basado en la filosofía de la norma ISO 9.001, donde aumenté la calidad de servicio (medida en la satisfacción de los clientes) en un 15%.

Administrador de Contrato

Julio 2009-Octubre 2010

Administré un contrato de servicio de cajeros, cobro de peajes y traslado de valores con más de 250 colaboradores para una autopista concesionada, gestioné la relación comercial con el cliente y logré formar el área de servicios a autopistas gracias a que conseguí contratos con dos autopistas más. Donde dupliqué los ingresos de la unidad de negocio.

Gestioné las operaciones, donde usando Balanced Scorecard vinculado a la estrategia de la empresa con objetivos y metas específicas, medibles a través de indicadores de gestión aumenté en un 80% el margen operacional del área.

Jefe de Operaciones

Junio 2008-Mayo 2009

Lideré el área de mantenimiento con más de 160 colaboradores y más de 25 clientes comerciales e industriales. Reporté al Gerente General y realicé la gestión comercial del área donde a través de detección de necesidades negociaciones y propuestas de negocios creativas e innovadoras aumenté los ingresos en más de un 20%.

Gestioné las operaciones donde aplicando planificación y gestión logré reducir los costos en más de un 30% y aumentar la calidad de servicio (medida a través de la satisfacción de los clientes) en un 10%.

Lideré proyectos de mejoramiento de las instalaciones de los clientes enfocado en la reducción de costos operacionales, con principal preocupación en la eficiencia energética y planes de mantenimiento preventivo. Participé en la creación de un software para la planificación y gestión de mantenimiento.

Globenergy E.I.R.L

Abril 2008-Diciembre 2010

Empresa de consultoría en producción, procesos y eficiencia energética

Gerente General

Creé una empresa para el desarrollo de actividades de consultoría en eficiencia energética y optimización de procesos en la industria general pero con foco en la minería, con un equipo de 5 ingenieros implementé estrategias comerciales, alianzas estratégicas con clientes y proveedores y entregué servicios innovadores con una visión hacia la productividad y la estrategia del negocio. Mientras funcionó le entregó gran valor a sus clientes, donde la mayoría consiguió aumentar su productividad entre un 5 y un 15%.

Globenergy es una empresa que ayuda a sus clientes a optimizar el uso de sus recursos, como energía, mano de obra, maquinaria y equipos, optimizando su productividad y en consecuencia sus resultados.

Dalkia Chile S.A.

Marzo 2005-Mayo 2008

Empresa de servicios energéticos

Ingeniero de estudios

Enero 2008-Mayo 2008

Dalkia es una empresa de servicios energéticos que ofrece servicios de administración y mantención a operadores industriales del ámbito productivo, servicios públicos, oficinas y hospitales. Es parte de grupo Veolia presente en varios países alrededor del mundo.

Evalué técnica y económicamente los proyectos de negocio de la empresa, tanto los existentes como los posibles. Reporté al Gerente Técnico y al Gerente Comercial, hice propuestas de negocio creativas e innovadoras para los nuevos clientes que resultaron en interesantes negocios para la empresa, como eficiencia energética y energy performance contracting que resultaron en aumento del 12% en los ingresos.

Creé y controlé el presupuesto operacional anual de 55 contratos de servicios energéticos, donde a través de indicadores de gestión y control, entregué recomendaciones de acciones para mejorar las operaciones que resultaron en un 10% de ahorro en los costos.

Lideré proyectos de innovación para el desarrollo de nuevos negocios, entre otros, la ingeniería básica para generar 12MWH en una planta termoeléctrica con hidrógeno como combustible.

Ingeniero de Gestión Técnica

Marzo 2005-Diciembre 2007

Reportando al Gerente Técnico, realicé el control operacional de 55 contratos de servicios energéticos de la compañía.

Desarrollé y controlé los presupuestos anuales de operación de los contratos donde a través de recomendaciones de acciones se lograron importantes optimizaciones de las operaciones que resultaron en un aumento del 10% en el resultado de los negocios de la empresa.

Participé activamente en proyectos de innovación energética e innovación en modelos de negocios energéticos, entre otros, un proyecto de energy performance contracting con hospitales públicos que se negoció entre Dalkia, GTZ y el Ministerio de Salud, apoyado por el programa país eficiencia energética (hoy AChEE) y otro proyecto de uso de biomasa como combustible en plantas térmicas.

Desarrollé y lideré la apertura al negocio minero con una consultoría en eficiencia energética a las plantas de molienda-concentradora y de EW de Minera Escondida que fue la puerta de entrada a las operaciones de la empresa en la zona norte del país.

Gestioné el abastecimiento de combustible y de productos químicos para la operación de las plantas térmicas, donde negocié acuerdos con proveedores de colaboración mutua a largo plazo e implementé sistema de abastecimiento JIT.

Universidad de Viña del Mar

Agosto 2003-Diciembre 2004

Universidad Privada

Ingeniero de proyectos

Reportando al Director de la escuela de Ingeniería, gestioné la ejecución de los proyectos internacionales de la Universidad a través del uso de innovadoras tecnologías de comunicaciones y hardware para dictar clases a través de videoconferencias.

Coordiné la ejecución de un Master en tecnologías de la información con la KTH de Estocolmo, Suecia.

Desarrollé y lideré un proyecto para realizar un Master en diseño 3D con la State University of California.

FORMACIÓN ACADÉMICA

| | | |
|-----------|---|-----------------|
| 2009-2010 | Universidad Central Ingeniería Civil Industrial (Titulado) | Santiago, Chile |
| 1996-2002 | Universidad de Santiago Ingeniería Química (Titulado) | Santiago, Chile |
| 1990-1995 | Instituto Nacional | Santiago, Chile |

IDIOMAS

Inglés-avanzado escrito y hablado.

CURSOS Y SEMINARIOS

- Evaluación de Decisiones estratégicas, Universidad Católica, 2014.
- Seminario Trabajo y Energía; 2011
- Curso de Recursos Humanos; 2009 formación en legislación laboral.
- Curso de Comunicación Asertiva; año 2007 impartido por la psicóloga Javiera de la Plaza.
- Seminario Uso Eficiente de la Energía; año 2006
- Foro Chileno Alemán de Energías Renovables; año 2006 Hotel Crowne Plaza.
- Calidad Personal; año 2005, Curso de formación de líderes INACAP.

HERRAMIENTAS COMPUTACIONALES

Manejo avanzado de Office, SAP, matlab, autocad, project

OTRAS ACTIVIDADES

- Profesor reemplazante en asignaturas de Termodinámica y Procesos en Universidad SEK (2014)
- Integrante del comité evaluador para el Diplomado en Eficiencia Energética de la Universidad Mayor. (2007)
- Desarrollo de una planta y plan piloto para la producción de Biodiesel. (2004)
- Producción de Aceite de Palma para exportación.
- Desarrollo de Spread de Aceite de Oliva encargado por la empresa Terramater.
- Desarrollo de una planta piloto prototipo para el tratamiento de agua con ozono para la empresa INSESA. (2002)