

**INFORMACIÓN PERSONAL**

Nombre **ROBERTO ALEXIS RIVERA PEDREROS**  
Fecha de Nacimiento **11 DE MARZO DE 1982**  
Dirección **Thiers 811 Dept 505A, Temuco, IX Región.**  
Teléfono **45-2485109 - +56 9 95470365.**  
E-mail **[roberto.rivera@pioneer.com](mailto:roberto.rivera@pioneer.com)**  
**[robertoriverapedreros@gmail.com](mailto:robertoriverapedreros@gmail.com)**  
Cedula de Identidad **15.377.767-5**  
Estado Civil **Casado**  
Nacionalidad **Chilena**  
Licencia **Clase B, D.**

**ANTECEDENTES ACADÉMICOS**

- Noviembre 2012- Presente** -Magister en Ciencias Agrarias y Biotecnología, impartido por Universidad Católica de Temuco y el instituto nacional investigación Agronómica de Francia (INRA).
- Marzo 2006** -Ingeniero Agrónomo, Universidad Católica de Temuco, Temuco, Chile.
- Tesis** -Evaluación de fungicidas de contacto y de intervalos de aplicación para el control del tizón tardío (*Phytophthora infestans* Mont. De Bary) de la papa (*Solanum tuberosum* L.) en la localidad de Puerto Domínguez, IX Región Chile.
- Colegio** -DE LA SALLE, Temuco IX Región, Año de egreso, 1999

**EXPERIENCIA LABORAL**

- Septiembre 2009 – Presente**
- Misión** -Dupont-Pioneer Hi-Bred International, Inc.  
-Research Associate Canola Program NRSP.
- Funciones** -Administración de recursos y personal (60 personas).  
-Planificación y ejecución de actividades en los distintos semilleros de Canola.  
-Capacitaciones, registros y control de normas de trabajo y seguridad.  
-Realizar mejoras en las distintas etapas de producción a través de la búsqueda de eficiencias e innovaciones continuas.  
-Procesar Bases de datos para elaborar información final.  
-Exportación de semilla.  
-Toma de decisiones.  
-Feed back, clientes internos de la empresa de diferentes países, agricultores, SAG, ANPROS etc.  
-Auditor interno (Agosto 2014), normas y políticas de calidad de DuPont Pioneer.
- Resultados** -Mejoras en producción y calidad de semilla (control de malezas, insectos, riego)  
-Captura de eficiencias en labores de campo.  
-Implementación de nuevo sistema de toma de notas y proceso de datos.

<b>Marzo 2006 – Marzo 2008</b>	<p>-Arrimaq Ltda, Nueva Imperial IX Región.</p>
<b>Misión</b> <b>Funciones</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Administración de empresa.</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Venta de servicios (chile compra, municipalidades, forestales, MOP, constructoras y particulares).</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Licitaciones, facturaciones, negociaciones de contratos y órdenes de compra.</li> </ul>
<b>Resultados</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Toma de decisiones y control de insumos</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Monitoreo y gestión de personal y maquinaria.</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Aumento y diversificación de la cartera de clientes.</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Incremento de las ventas anuales de la empresa en alrededor un 20% durante los 2 años en ejercicio.</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Diversificación de los servicios prestados por la empresa.</li> </ul>
<b>Febrero – Mayo 2005</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Soquimich Comercial - Practica Profesional / Soporte.</li> </ul>
<b>Misión</b> <b>Funciones</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Apoyo en la gestión en la unidad de servicios agronómicos (USA) y a Agrónomos consultores bajo el programa CYCLOS.</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Visitas técnica - comerciales a agricultores y distribuidores.</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Muestreo, análisis e interpretación de resultados de ensayos de campo.</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Búsqueda y desarrollo de información en fertilidad (rendimiento y calidad) de praderas y cultivos.</li> </ul>
<b>Resultados</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Interpretación de datos e información bajo los programas N-sensor, SoquiSAT, SoquiTEST y SoquiEXPERTO.</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Desarrollo de información para ser empleada en estrategias de Marketing técnico por la empresa.</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Inducción y desarrollo en el área ventas.</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Relacionarse con agricultores empresariales y distribuidores de Insumos agrícolas de la IX región.</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Estrategias de venta y fidelización con clientes.</li> </ul>
<b>Otros</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Actualmente egresado y realizando tesis desde Marzo 2014 de Magíster en Ciencias Agrarias y Biotecnología (Agro Paris Tech de Francia, INRA Francia, Universidad Nacional del Comahue, Argentina y Universidad Católica de Temuco).</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Excel y bases de datos, nivel avanzado, facilidad para manejo computacional.</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Ingles nivel medio (hablado y escrito), continuamente en clases personalizadas de Ingles <a href="http://www.inglescanadiense.cl/">http://www.inglescanadiense.cl/</a> (200 hrs).</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Curso: Técnicas de riego y cálculo de demanda hídrica. (SOFO, 2012).</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Mantención y operación de maquinaria Agrícola. (SOFO, 2011).</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Cursos de Excel avanzado (INACAP, 2010).</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Curso Ingles (UCT, 2008).</li> </ul>
<b>Intereses y aficiones</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Deporte: Running, bicicleta, football, Basquetball, caza y pesca etc.</li> </ul>
<b>Recomendaciones</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Carlos Carreño R. cel 09-95435938, Dupont-Pioneer.</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Enzo Boeri C. cel 09-97587398 Bayer CropScience.</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Jorge Catro D. cel 09-96326618 Bayer CropScience.</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Alejandro Tuschner, cel 09-992220681 SQM.</li> </ul>