

CRISTÓBAL CHOLELE

Ingeniero Comercial



+569 65297181



in/cristobal-cholele



cristobal.antonio.c.c@gmail.com

¿QUIÉN SOY?

Ingeniero Comercial con experiencia en atención al cliente, análisis de proveedores y ventas. Destaco por mi compromiso con la excelencia y la optimización de procesos, como lo demuestra mi contribución en BHP Billiton. Fui parte del proyecto Movistar Empresas, gestionando la atención presencial a clientes y alcanzando metas de ventas mensuales. Mi formación se complementa con un diploma en Análisis de Datos en Power BI, lo que me capacita para ofrecer soluciones basadas en datos. Soy un profesional pragmático, orientado a resultados y comprometido con el trabajo en equipo, buscando siempre generar un ambiente laboral positivo y productivo. Mi pasión por lo que hago y mi enfoque práctico me impulsan a enfrentar nuevos desafíos con determinación y entusiasmo.

EXPERIENCIA

1/2020 – 3/2020	Atención al cliente	La Avenida
	Atención al cliente para empresa de ventas de comidas rápidas a través de redes sociales, telefónica y física.	
1/2021 – 3/2021	Práctica Profesional	BHP BILLITON
	Practicante en minera Cerro Colorado en área de Mantenimiento mina. Apoyo en análisis de proveedores a través de reuniones y llamadas con los mismos. Análisis de compras de elementos de desgaste (GETS). Entrega de informes semanales para visibilidad del trabajo hacia el superintendente minas. El trabajo entregado fue la mejora de las planillas Excel de información de gets, unión de esta con planillas de técnicos y sus horarios para optimizar la productividad del área y prevenir horas muertas por cambio de piezas. Se realiza sincronización en la nube de la información para estar a disposición de los diferentes jefes de turno y sus faenas a cargo.	
8/2021 – 12/2022	Clases particulares econometría	Online
	Realización de clases particulares por hora sobre introducción a la econometría para alumnos universitarios. Explicación de modelos económicos conjunto de realización de hipótesis.	
6/2022 – 12/2023	Ejecutivo Comercial	Atento chile
	Atención presencial para clientes pyme, micro, pequeña y medianas empresas. Postventa empresas con soluciones de problemas comerciales. Ventas de servicios telco en base a metas mensuales. Manejo de Sistemas CRM Believe y Salesforce.	

EDUCACIÓN

2017 – 2021	Ingeniería Comercial Campus Antofagasta, Chile	Universidad Católica del Norte
Diferentes Fechas	Certificados Diploma "analista de datos con Power Bi" aprobación de curso Aprenmin Otec.	Aprenmin Otec

IDIOMAS

Español - Nativo
Inglés - Intermedio

HOBBIES

Apasionado en manga, películas y videojuegos. Disfruto haciendo distintos tipos de deportes como el fútbol. Además, mi constante búsqueda de conocimiento me mantiene ocupado conociendo y aprendiendo de diferentes tecnologías.