

NATACHA CINTHYA DUARTT ANDRADE

Rut: 15.930.175-3

Fecha de Nacimiento: 5 de Febrero de 1986

Nacionalidad: Chilena

Estado Civil: Casada, un hijo.

Idiomas: Español e inglés.

Teléfono Móvil: 6-5024230



Objetivo Laboral: Alcanzar funciones que signifiquen un desafío profesional, intelectual y de ejecución en materias operativas, ventas o de marketing, donde la planificación estratégica del negocio se focalice en la adscripción de metas y objetivos asociados a las utilidades. De entre ellos, una afinidad y destreza hacia cargos como Product Manager, Key Account Manager y Project Manager entre otros.

Cualidades: Liderazgo, cabe señalar mi ímpetu por alcanzar trabajo en equipo, realizando una mezcla de autocracia y trabajo participativo, donde las ideas condensan la ejecución de prácticas laborales que permiten alcanzar metas en el corto y largo plazo. Dinamismo, lo adquirido en la experiencia del desarrollo en diferentes áreas y rubros que reflejan el estudios y adquisición de nuevos conocimientos. Proactividad, y mi actitud frente a la organización y trabajo siempre responsable de mis funciones y cómo proyectar soluciones a las diferentes problemáticas de la compañía.

Formación Académica

- | | |
|-----------|--|
| 2005-2008 | Técnico en Administración de Empresas mención Marketing, Duoc Uc. Exámen de Título nota 6,7. Titulada con dos votos de distinción. |
| 2009-2011 | Ingeniería en ejecución en Marketing, Duoc Uc. Estudios de Administración, Economía, Contabilidad especialización en Marketing estratégico, relacional, canales de distribución. Premiada con el 1º lugar en Feria de Negocios de la Escuela. Titulada promoción 2012. |
| 2011 | Business Diploma, TAFE, Sydney Institute, Australia (presencial). Período Febrero a Julio. Estudios en coordinación e implementación de estrategias de servicio al cliente, Formación de equipos de trabajo, liderazgo en el lugar de trabajo, promoción de Productos y servicios, creación de un plan de negocio. |

Otros Estudios

Curso de Instructor de Capacitación, Duoc Uc. Marzo 2007

International Leadership Seminar, City University of Seattle. Invitada por la Escuela de Negocios de Duoc Uc, Agosto 2009.

Threshold General English Course, Wall Street Institute. Periodo Septiembre a Diciembre 2010. TOEFL rendido y aprobado con 87 puntos. Diciembre 2010.

Dirección: Rodolfo Errázuriz 9262, La Cisterna, Santiago.

Celular: 6-5024230 Correo Electrónico: natacha.duartt@gmail.com Fono: 25588810

<http://www.linkedin.com/natachaduartt>

Experiencia Laboral

- 2007 Securizadora Itaú Chile S.A. (Enero-Marzo) - Trainer
Práctica Profesional como Asistente de Operaciones.
- Bata Chile S.A. (Proyecto Abril-Septiembre) - Junior
Monitora de Capacitación en implementación de software In Store Retail System.
Responsable de la capacitación del 30% de las tiendas del holding Bata e implementación del software IRS.
- 2008 Sandvik Chile S.A. (Mayo-Febrero 2009) – Semisenior
Commercial and Marketing Assistant. Coordinación de órdenes de compra, despachos e importaciones, desarrollo de promociones, organización de eventos y capacitaciones. Creación de nuevos procesos de trabajo como digitalización de órdenes de compra. Responsable de la ejecución y organización de la mejora del sistema de gestión de calidad ISO 9001 para conseguir la certificación en el área administrativa.
- 2009 Comercial Maigas S.A. (Enero-Febrero) - Semisenior
Asistente de Post Venta, reemplazo. Coordinación de devoluciones, garantías y organización de equipo servicio técnico. Optimización de recursos en agendamiento de visitas técnicas.
- 2010 Arquimed Ltda. (Octubre- Enero 2011) - Semisenior
Analista de Propuestas para Departamento de Ventas Efectivas. Análisis y lectura de licitaciones públicas y privadas, recopilación de información y comunicación a los diferentes departamentos interesados. Responsable del cargo y su desarrollo desde los inicios, creación de hoja de resumen de utilidad para toda la organización.
- 2012 Konecranes SpA. (Febrero-Diciembre 2013) - Semisenior
Project Manager para Heavy Duty Cranes
Control de presupuestos, desarrollo y control de procesos, contratación de personal, negociación con proveedores y clientes, compras nacionales e internacionales, control y cumplimiento de plazos. Desarrollo de costos y control de éstos en plan y tiempo. Responsable de la ejecución de la ejecución de un 70% de los proyectos logrando la reducción de costos y aumento de utilidades por proyecto.

Referencias Laborales

Walter Stalder
Gerente Comercial área de Negocios Coromant, Sandvik Chile S.A.
walter.stalder@sandvik.com

Patricia Belenguer
Jefe Departamento Ventas Efectivas, Arquimed Ltda.
patricia.belenguer@arquimed.cl

Habilidades

Ingles avanzado escrito y hablado. Manejo usuario avanzado de sistema Office y sus funciones. Conocimientos en sistemas ERP como IRS, SAP, Softland, Wennsoft en módulos comerciales y de control de proyectos. Uso de Dreamweaver y Publisher. MS Project y MS Office. Social media user.

Pasatiempos

Estudiar a través de plataformas online cursos de Universidades reconocidas internacionalmente en temáticas de Administración de Negocios e Industrias, últimamente participando en uno de “Managing projects through people”. Asesorías en postulación de proyectos gubernamentales para organizaciones sociales. Practicar natación y viajes de excursión.

Dirección: Rodolfo Errázuriz 9262, La Cisterna, Santiago.

Celular: 6-5024230 Correo Electrónico: natacha.duartt@gmail.com Fono: 25588810
<http://www.linkedin.com/natachaduartt>