

Matías Martori Padro

Ingeniero Comercial

Licenciado Ciencias Económicas y de administración de Empresas,
Universidad del Mar

Ingeniero en Turismo

Licenciado Ciencias y Administración de empresas turísticas y hoteleras,
Universidad del Mar

Fecha de Nac: Mayo 13 de 1981
Rut: 13.990.002-2
Teléfono: 94510616
Red Fija: (032) 2973432
Email: matiasmartori@hotmail.com

Desempeño Laboral

- Jefe Operaciones, Agencia CIU, Viña del Mar-Chile, 2005
- Rental Manager, Mountain Creek, New Jersey-Estados Unidos, 2005-2008
- Analista en Gestión, Júpiter Marketing, Newport-Inglaterra, 2009
- Práctica Profesional Tesorería y Finanzas, Codelco-Chile, Ventana-V Región, 2011
- Director de Proyecto, ALTO S.A., Santiago-Chile, 2011 a la fecha

Experiencia Laboral

Institución	Periodo	Cargo	Funciones
Alto S.A. <small>Empresa dedicada a la protección de activos.</small>	[2011 a la fecha]	Director de Proyecto	Responsable de la totalidad del planteamiento y ejecución de proyectos; Coordinación en pilares de marketing, comunicación, legal y administrativo de acuerdo a los plazos, costes y estándares establecidos. Establecer objetivos claros para todo el equipo y determinar los plazos en que se deben alcanzar. Realizar un seguimiento exhaustivo del desarrollo del proyecto y corregir cualquier desviación que se produzca
Codelco <small>Empresa dedicada a la explotación minera cuprífera.</small>	[2011]	Practica Profesional Tesorería y Finanzas	Responsable del pago a los proveedores y contratistas de la división Codelco Ventana, encargado de cuenta corriente de la empresa y pedidos de remesa de dinero, además de efectuar los balances finales de cada mes y desarrollar un manual de funciones de tesorería para sistema modular SAP.
Júpiter Marketing <small>Empresa dedicada a la logística de envío y recepción de materiales de consumo masivo.</small>	[2009]	Analista	Gestionar a través de canales de Venta el análisis de la logística de envío de productos de consumo masivo, la operación de pago e inventario por familia de productos a través de diferentes variables. Objetivos final; proponer formas de mejorar la eficiencia y beneficios de la operación.

Mountain Creek

Empresa dedicada al deporte aventura y retail.

[2005 - 2008]

Rental Manager

Manager responsable de unidad de Rental y Retail, a cargo de 112 personas en el área y 6 supervisores. Evaluar, supervisar y analizar la gestión personas, inventarios, además de propuestas de compra y venta de equipos de nieve para pre y post temporada. además de efectuar gestiones de negociación con proveedores para evento de temporada previews X-games de invierno.

Agencia CIU

Empresa dedicada a la movilidad de capital humano y experiencias en el exterior

[2004-2005]

Administrador de Agencia

Administrador: Gestión de personal y administrador de recursos para el cumplimiento del plan de ventas de la empresa

Matías Martori Padro

Ingeniero Comercial

Licenciado Ciencias Económicas y de administración de Empresas, Universidad del Mar

Ingeniero en Turismo

Licenciado Ciencias y Administración de empresas turísticas y hoteleras, Universidad del Mar

Fecha de Nac: Mayo 13 de 1981
Rut: 13.990.002-2
Teléfono: 78389547
Red Fija: (032) 2973432
Email: matiasmartori@hotmail.com

Antecedentes Académicos

UNIVERSIDAD DEL MAR

[Viña del Mar – Chile]

[2011]

Facultad de Economía
Escuela de Negocios

INGENIERO COMERCIAL, LICENCIADO EN CIENCIAS ECONÓMICAS Y DE ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS

UNIVERSIDAD DEL MAR

[Viña del Mar – Chile]

[2007]

Facultad de Turismo
Escuela de Negocios

INGENIERO EN TURISMO, LICENCIADO EN CIENCIAS Y ADMINISTRACION DE EMPRESAS TURISTICAS Y HOTELERAS

CURSOS Y SEMINARIOS

- 2012 Curso "Presentaciones Efectivas en Power Point", Enfoque Gestión Comercial SOFOFA. 6 hrs.
- 2012 Curso "Herramientas de Mejoramiento Continuo, en Sistemas de Gestión Integrados" ABSG TRAINING. 21 hrs.
- 2011 Curso Auditor Interno, Sistemas Integrados de Gestión de Calidad, Seguridad y Medio Ambiente ABSG TRAINING. 24 hrs.

Idiomas con Grado de Experiencia

Español	Nativo	Español nativo, escrito y hablando
Inglés	Avanzado	Inglés avanzado, escrito y hablado, con acento norteamericano y británico
Portugués	Básico	Portugués básico, hablado

Otros Antecedentes

Informática	Manejo avanzado de herramientas tales como Microsoft Office. Conocimientos en Software empresarial nivel intermedio. Manejo de software de administración de Recursos ERP, Sistema de gestión de producción (POM), Software para la administración de relación con el cliente (CRM).
Objetivos	Posicionarme proactivamente en las áreas comercial, administrativa y/o operacional. Transferir y poner en ejecución mi experiencia y competencias. Desarrollarme profesionalmente para el buen desempeño de las funciones asignadas cumpliendo a cabalidad lo solicitado. De buenas relaciones interpersonales y con una excelente capacidad de análisis, trabajo en equipo y bajo presión.

Referencias

Institución	Nombre	Cargo	Contacto
Alto S.A.	Felipe Mira – Gerente Comercial		Celular: 94340930 E-mail: fmira@alto.cl
Mountain Creek	Joseph Hession – Operation Manager		Office: 973.864.8140 – Mobile: 585.202.7154 E-mail: jhession@mountaincreek.com
Codelco	Silvano Mazzon – Gerente Finanzas		División: (32) 2933375 E-mail: smazzon@codelco.cl
Jupiter Marketing	Tom Stokes - Senior Procurement Manager		Office: 01952.822200 – Mobile: 07843.595942 Email: tims@jupitermarketingtd.com
CIU	Criscay Ogalde – Agente Franquicias CIU		Celular: (9) 93492548 E-mail: criscaye_2016@hotmail.com