

# CARLOS EDUARDO SOTO VALDÉS

**Nacionalidad:** Chilena  
**Teléfono móvil:** 56 9 9779 7996  
**Correo electrónico:** carlos.soto.valdes@gmail.com



## RESUMEN

Soy Ingeniero Comercial de la Universidad Adolfo Ibáñez, con experiencia en el área de marketing de la industria financiera. Capaz de generar análisis de datos, hacer más eficientes los procesos y liderar equipos. Busco crecimiento profesional como analista en empresas desafiantes, líderes de su industria.

## ANTECEDENTES EDUCACIÓN SUPERIOR

**Universidad Adolfo Ibáñez**  
**Ingeniero Comercial**  
Titulado en 2018.

### **Marketing Master Project**

Logramos entregar una propuesta de comunicación estratégica, respaldada por una profunda investigación de mercado, que la empresa LG implementó en el verano de 2017 sobre su línea de alta gama OLED TV 4k.

## EXPERIENCIA LABORAL

### Banchile Inversiones

**Analista de Marketing (Productos)**  
Septiembre de 2018 a abril de 2019.

Entre mis logros destacaron el lanzamiento de RR.SS., el diseño y creación del cliente autogestionable (nuevo canal de ventas), el diseño, lanzamiento y análisis de campañas comerciales como “Dólares en 3 clicks” “UF 600 APV” y otras, obteniendo desempeños superiores a años anteriores.

### First Security

**Ejecutivo Comercial**  
Marzo a agosto de 2017.  
Logré atraer nuevos clientes, y mantener un satisfactorio sistema de postventa con ellos.

## PRÁCTICAS PROFESIONALES

### Faggioni Technologies & Consulting

**Analista comercial**  
Febrero a abril de 2016.  
Desarrollé varias funciones, tales como ejecutivo comercial, investigación y proyección de los precios de commodities y servicio de postventa.

### Eco-Alliance

**Analista comercial**  
Diciembre de 2015 a febrero de 2016.  
Ejecuté labores en el área comercial, así como investigación del mercado público y creación de procedimientos para clientes.

## **Empresas Carozzi**

### **Asistente de producción**

Enero a febrero de 2014.

Fui asistente directo del Jefe de Producción en la Planta Caramelo de Viña del Mar. Las labores variaron desde re-diseñar el plan de limpieza, hasta establecer procedimientos para el pilar de mantención autónoma del programa TPM.

## **Plan B Coast Shop**

### **Propietario**

*Empresa creada como parte del taller de emprendimiento.*

Diciembre de 2010 a febrero de 2011.

Implementé todos los requerimientos legales del momento, así como contacto con proveedores y diseño e implementación del plan de negocios.

## **VOLUNTARIADO**

---

### **Trabajo País**

#### **Jefe de Zona**

Año 2013.

#### **Jefe de Construcción**

Año 2012.

#### **Jefe de Servicios**

Año 2011.

## **VIDA UNIVERSITARIA**

---

### **Pastoral UAI**

#### **Director General**

Septiembre de 2013 a septiembre de 2014.

## **IDIOMAS**

---

Español: Nativo.

Inglés: Avanzado (TOIEC aprobado en julio de 2014).

## **OTROS ANTECEDENTES**

---

### **Manejo de software**

- Excel (tablas dinámicas y grabación de macros)
- Access
- One
- Stata
- SPSS

### **Licencia de conducir**

Clase B