



EINSINHAWER SÁNCHEZ C.

Correo: einsinhawer.sanchez@gmail.com

Dirección: Amunategui 725, Santiago Centro

Teléfono: +56 9 4882 3867

RUT:25.929.837 -7

PERFIL

Conocimientos en proyectos de redes eléctricas, media y baja tensión, y servicios en mercados latinoamericanos, tengo experiencia en Gestión de procesos, responsable de las actividades y el personal involucrado (proveedores, clientes, manteniendo el rendimiento y la calidad de KPI's de acuerdo a los contratos de las diferentes cuentas de servicios de energía.

Excelentes relaciones personales, liderazgo, adaptabilidad al cambio y al aprendizaje.

EXPERIENCIA

SISTEMAS SEC:

Marzo 2018 a Feb 2019

Tecnico de Soporte O&M- Responsable del mantenimiento y reparación de la red electrica, comunicaciones y mecanica de las variables de la red ferroviaria EFE
Identificación de problemas y desarrollo de planes correctivos.

Visitas a los sitios del proyecto y a las ubicaciones del cliente donde opera la red ferroviaria, contacto con los operadores asignados para realizar todos los aspectos de la instalación, reparación, mantenimiento, supervisión y modificaciones in situ, según sea necesario.

Trabajé directamente con el cliente y así apoyar la instalación, puesta en marcha, prueba, resolución de problemas y mantenimiento de componentes del proyecto (RTU, Plataformas de comunicacion, inversores, balanza de equipos de la planta).

Participo en inspecciones, pruebas, reparaciones y solución de problemas de componentes eléctricos, hidráulicos, mecánicos y de software.

Proporcionar informes de revisión oportuna por escrito de la operación de campo, estado y retroalimentación constructiva al supervisor según lo solicitado.

Comunicación de manera efectiva con el Cliente y con proveedores externos en reuniones para proporcionar comentarios técnicos sobre las operaciones de campo.

TOTALTEL TELECOMMUNICATIONS:

JUL 2017 a SEPT 2017

Ejecutivo de Negocios- Encargado del desarrollo de estrategias de mercadeo en las diferentes líneas de negocio de acuerdo al portafolio de productos y servicios. Responsable de la gestión de los productos y servicios lanzados asegurando que cumplan con las expectativas de los clientes y los objetivos de la empresa.

Implementación, coordinación y ejecución del plan de marketing de la compañía, en conjunto con el planeamiento de ventas, de clientes actuales y apertura de nuevos mercados, mediante reuniones periódicas con el área de preventa, investigación de mercado y detección de oportunidades con clientes del sector industrial y telecomunicaciones

LINKS CONSULTING

OCT2016 a MAR 2017

Implementation Manager - Responsable de atender a Operadores de Red, Proveedores de Infraestructura, empresas de Servicios y Reguladores (Ericsson, Orange, C&W, Digicel, Huawei). Responsable de la identificación de prospectos y realización de ventas a clientes principalmente en Latinoamérica (República Dominicana, Jamaica, Barbados, BVI)
Encargado de la coordinación, creación y gestión de propuestas comerciales, órdenes y pagos

INMEL S.A

SEPT2015 a AGO 2016

Controller- Encargado del desarrollo de estrategias de mercadeo en las diferentes líneas de negocio de acuerdo al portafolio de productos y servicios. Responsable de buscar oportunidades de expansión para la implementación de soluciones energéticas (iluminación pública LED con clientes como Entel Group (proveedor Chile), Distribución local de energía, Eletrificadora de Cundinamarca, Grupo ISA generadora, Empresas de Petróleo y Gas para Braspetro, Schlumberger, Mercantile, etc.

ROHDE & SCHWARZ COLOMBIA

DIC 2013 a MAR 2015

Ejecutivo de ventas- Responsable de la presentación de soluciones e indicadores de gestión a clientes corporativos referente al área de mejoramiento y calidad a cada línea de producto. Diseño de propuestas técnicas y comerciales enfocadas a la línea energética y electromecánica para dar cumplimiento a los requerimientos de nuestros clientes desde el RFI hasta el PosSale dentro de los cuales se encuentran el Sector Gobierno, Sector Salud y educativo, (laboratorios) Sector privado (Dptos. de Operación y Mantenimiento).
Cumplimiento de metas comerciales con casa matriz (Alemania) y subsidiaria de (EEUU) creando estrategias de mercado acorde a cada necesidad puntual de nuestros clientes activos, apertura de mercado para nuevas oportunidades con nuestros clientes futuros.

MNB COMUNICACIONES

FEB 2010 a NOV 2013

Account Manager- Encargado de Administrar y organizar reuniones con clientes corporativos en Sur América y el Caribe aplicando procesos de gestión para soluciones de proyectos tecnológicos, contacto directo entre proveedores y clientes. Desarrollo en implementación de proyectos acordes al presupuesto y milestone de cada uno de los clientes.

Control de procedimientos logísticos y comerciales de acuerdo a las leyes locales y reglamentos de las directivas del cliente.

Proyecto LIME (CARICOM) Logystic: 1 Teams Leader: 4 Quality Manager: 1 RF POC: 2 Technical Support 16 (St Kitts, Barbados, Antigua & Barbuda, Jamaica)
Proyecto Embratel (Brasil) Project Manager: 1, Buyer: 1, Quality Manager: 2 Team leaders: 3 Technical Support: 25,

FORMACIÓN ACADEMICA

UNIVERSIDAD LOS LIBERTADORES, Bogotá– 2003

Ingeniería Electrónica

SEMINARIOS Y OTROS ESTUDIOS

- NI technical Symposium for measurement and automation National Instruments. OPC (OLE for Process Control) Servidores OPC (Bogotá – Colombia) 2003
- Huawei BSS BR6.0 , OAM Installation (Kingston –Jamaica) 2007
- Power Plants E/// Installation & Services In (Bridgetown–Barbados) 2012
- R&S CMW Service Level 1-2 (Munich- Alemania) 2014

DISTINCIONES Y AFILIACIONES

Publicación: Gestión y corrección con dispositivos de tecnología GSM
(1ª Jornada Nacional de Ductos) www.aciem.org Bogotá marzo 2004

Educación Continuada: Project Manager PMI Universidad Pontificia Javeriana", Cali, 2007

Inglés "Passaic County Community College", EEUU, 2008

IDIOMAS

Inglés, portugués y español nativo